



# MASTER DROIT & GESTION DE PATRIMOINE - ALTERNANCE


**CHRISTINE BRIDGE**

 Maître de conférences - Co-directrice du master  
[christine.bridge@univ-catholille.fr](mailto:christine.bridge@univ-catholille.fr)

**CHRISTOPHE DUTHOIT**

 Co-directeur du master  
[christophe.duthoit@univ-catholille.fr](mailto:christophe.duthoit@univ-catholille.fr)

## OBJECTIFS DE FORMATION

- + Le Master Droit & Gestion de Patrimoine (en alternance) permet d'appréhender la spécialité à travers le prisme du Droit, de l'économie, de la finance et de la fiscalité.
- + Le programme en 2 ans offre aux étudiants un socle de connaissances et de compétences qui répondent à l'ensemble des aspects patrimoniaux :
  - sur le plan juridique : droit des régimes matrimoniaux et droit des successions, droits des biens et des sûretés, etc.
  - sur le plan économique et financier : finance de marché, allocation d'actifs, politique économique, etc.
  - sur le plan international : aspects juridiques et gestion patrimoniale internationale, ...

## LES + PÉDAGOGIQUES

- + Une formation créée conjointement entre la Faculté de Droit et la Faculté de Gestion, Economie & Sciences permettant une compétence plurielle en droit, économie, finance et fiscalité.
- + Une équipe enseignante composée de nombreux praticiens et universitaires.
- + Un accompagnement personnalisé des étudiants.
- + Le rythme de l'alternance dès le master 1 favorisant la projection professionnelle de l'étudiant et le développement de ses compétences opérationnelles (2 semaines en entreprise / 2 semaines en formation).
- + Rencontres et échanges avec les praticiens pour mieux appréhender le marché, les métiers et les perspectives de carrières.
- + L'esprit Rizomm : un modèle d'intelligence collective, une autre conception de l'université apprenante. Créativité, co-construction et transdisciplinarité sont les maîtres-mots de l'esprit Rizomm dont l'ambition est le développement des talents et compétences des étudiants en changeant leur regard sur la complexité du monde et en osant sortir des sentiers battus.

## MÉTIERS & CARRIÈRES / POURSUITE D'ÉTUDES

- + Poursuite d'études : Master 2 Professions Juridiques & Judiciaires pour les étudiants souhaitant intégrer le Centre de Formation Professionnelle du Notariat.
- + Carrières : Gestionnaire de patrimoine, conseil en gestion de patrimoine dans une entité spécialisée (banque, compagnie d'assurance, ...).

## LES + VERS LE PROJET PROFESSIONNEL

- + Alternance sur 2 ans en contrat de professionnalisation : prise en charge des frais de formation intégrale et rémunération à hauteur de 80% du SMIC ou stage de 3 à 6 mois.
- + Accompagnement à l'intégration professionnelle :
  - Aspects techniques : bilan patrimonial et réponses adaptées, sur les plans juridiques et patrimoniaux,
  - Aspects comportementaux : comment identifier les besoins du client et mener à bien l'entretien patrimonial,
  - Comprendre la conjoncture, les problématiques sociétales et les enjeux internationaux.

# PROGRAMME DE FORMATION

EN SAVOIR +

LE PROGRAMME DÉTAILLÉ SUR  
LE SITE [WWW.FLD-LILLE.FR](http://WWW.FLD-LILLE.FR)

## MASTER 1 DROIT & GESTION DE PATRIMOINE 60 crédits ECTS - 450h

### MODULE DROIT DES PERSONNES ET DE LA FAMILLE 40H

- + Droit des incapables
- + Droit de la famille

### MODULE DROIT DES CONTRATS 40H

- + Droit commun des contrats
- + Contrat de vente

### MODULE MILIEU BANCAIRE 60H

- + Les structures de la profession bancaire
- + Le droit bancaire
- + Les produits d'épargne des particuliers
- + L'analyse de crédit patrimoniale

### MODULE ECONOMIE ET POLITIQUE MONÉTAIRE 66H

- + L'économie, l'équilibre et les crises
- + La politique monétaire
- + Une économie mondialisée : risques et opportunités
- + L'étude de la conjoncture

### MODULE DROIT DES BIENS ET DES SÛRETÉS 50H

- + Droit des biens
- + Droit des sûretés

### MODULE DROIT PATRIMONIAL 50H

- + Concubinage, PACS et régimes matrimoniaux
- + Successions et libéralités

### MODULE ASSURANCE-VIE 44H

- + La souscription du contrat
- + La vie du contrat
- + Le dénouement

### MODULE FISCALITÉ 42H

- + Impôts sur le revenu
- + Impôts de solidarité sur la fortune
- + Le contrôle fiscal

### LANGUES 30H

- + Anglais

### EXAMENS 28H

## MASTER 2 DROIT & GESTION DE PATRIMOINE 60 crédits ECTS - 450h

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET ENTREPRISE 65H

- + Gestion des sociétés
- + Droit des entreprises en difficulté
- + La transmission de l'entreprise

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET IMMOBILIER 60H

- + Droit de l'immobilier
- + La société civile immobilière
- + Investissement immobilier

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET MARCHÉS FINANCIERS 78H

- + Introduction à la finance
- + Les valeurs mobilières
- + Les produits monétaires
- + Les produits dérivés

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET BILAN PATRIMONIAL 23H

- + aspects techniques et réglementaires
- + Etablir un bilan patrimonial

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET GESTION DE PORTEFEUILLE 63H

- + sélection de fonds
- + L'allocation d'actifs

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET INTERNATIONAL 95H

- + Droit international privé et droit comparé
- + Gestion patrimoniale internationale
- + Anglais

### MODULE GESTION DE PATRIMOINE ET PROBLÉMATIQUES SOCIÉTALES 26H

- + Retraite
- + Dépendance
- + Familles recomposées

### MODULE INTÉGRATION PROFESSIONNELLE 10H

- + Optimisation commerciale et comportementale du conseil patrimonial
- + Méthodologie du mémoire
- + Mémoire (rédaction et soutenance)

### EXAMENS 28H



#### L'EXPÉRIENCE FLD

Philippe Judicq  
Gestionnaire de patrimoine

La gestion de patrimoine permet d'exercer un métier riche et passionnant qui nécessite de disposer de nombreuses qualités techniques et comportementales. Tout d'abord, celle d'être à l'écoute de ses clients lors de l'expression de leurs besoins. Les connaissances (et leur actualisation) en matière financière, économique, juridique et fiscale permettront, après la rédaction d'un bilan patrimonial, de proposer des solutions pertinentes de nature à répondre aux attentes exprimées. Au-delà de son expertise technique, le gestionnaire de patrimoine se doit de posséder de bonnes capacités de négociations commerciales pour convaincre de la pertinence de ses préconisations et de savoir vendre des produits et services à haute valeur ajoutée pour son client patrimonial.

Maquette non contractuelle pouvant être soumise à modification

